

DESAFIO: **Vivendo da confeitaria**

**Veja como
faturar R\$1000
em até uma
semana**



Resumo Aula 3 - Desafio Vivendo da Confeitaria

Como Vender na Prática

Introdução

Essa é a nossa terceira aula do Desafio Vivendo da Confeitaria.

Temos um total de 3 aulas que fazem parte de nosso desafio completo.

E durante essas aulas a minha missão é te ensinar como fazer **R\$1.000,00 em até 7 dias**.

Na aula 01, eu te ensinei a fazer um produto, que é o nosso Bolo Gelado de Chocolate.

Na aula 02, eu e o Fe ensinamos como precificar o seu bolo para ter lucro e orientamos sobre como vender.

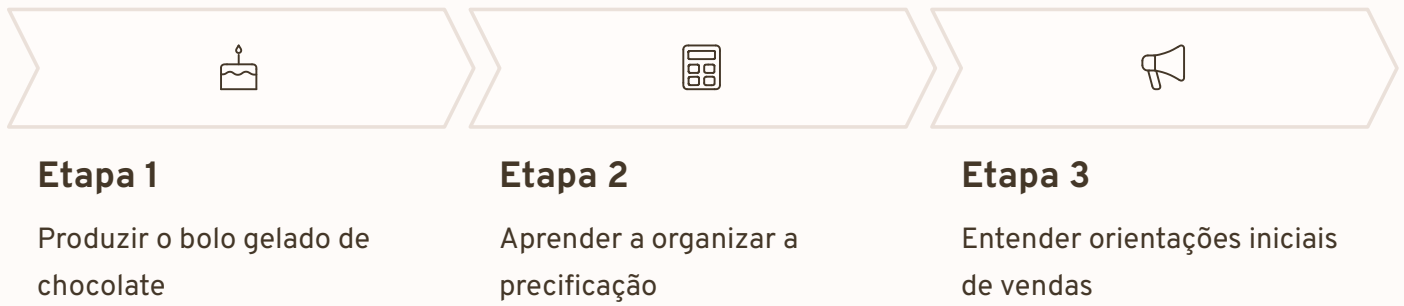
Na terceira aula do desafio, o objetivo foi mostrar na prática como funciona o processo de venda.

Para isso, foi realizado um teste real em um local movimentado, com pessoas da nossa equipe da Cakelover que não tinham experiência com vendas na rua.

A ideia era demonstrar como o processo funciona na vida real.

Recapitulando o desafio

Antes do teste, as etapas do desafio foram:



A terceira aula mostra a aplicação prática dessas etapas.

O experimento de vendas

A equipe foi até um ponto movimentado da cidade para vender o produto.

Durante o teste, algumas situações comuns apareceram:

- Pessoas passando com pressa
- Falta de experiência inicial
- Necessidade de adaptação durante o processo

Esses fatores fazem parte da realidade de quem está começando a vender.

Aprendizados durante as vendas

Ao longo do experimento, algumas percepções importantes surgiram:

Prática

A abordagem melhora com a prática

Resiliência

Nem todas as pessoas irão comprar

Comunicação

É importante adaptar a forma de falar com o público

Observação

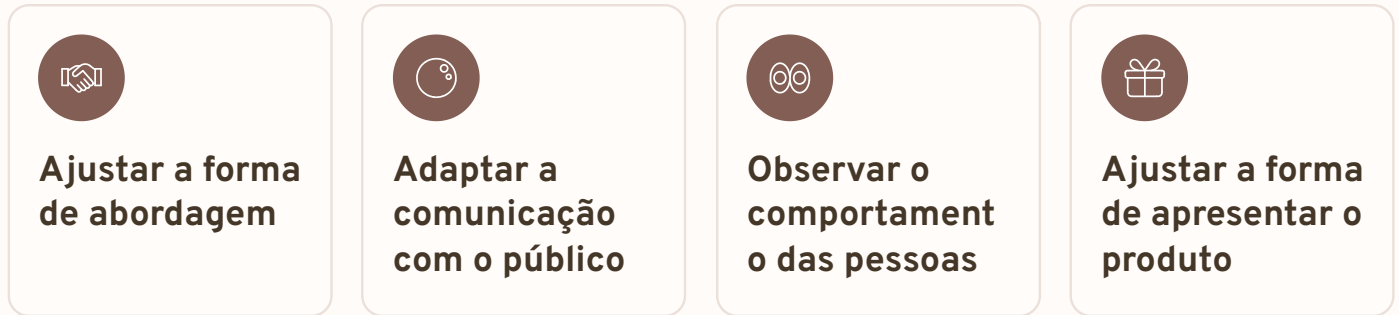
Cada local tem um comportamento diferente de clientes

- ☐ Outro ponto observado foi que, conforme as vendas acontecem, outras pessoas começam a se interessar pelo produto. Isso acontece porque o movimento chama atenção.

Ajustes que ajudam nas vendas

Durante o teste, algumas mudanças foram feitas para melhorar os resultados.

Entre elas:



Essas mudanças fazem parte do processo de aprendizado nas vendas.

O que o experimento mostrou

A experiência mostrou que vender é um processo que envolve:



Com o tempo, a pessoa ganha mais confiança e melhora sua abordagem.

Mensagem principal da aula

Ganhar dinheiro com confeitaria é possível, mas envolve prática e consistência.

Ao testar o produto no mercado, a pessoa começa a entender melhor:



Como abordar clientes



Como apresentar o produto



Como adaptar estratégias

E, é justamente isso que permite evoluir nas vendas.

O desafio final

Depois de aprender todas as etapas, o convite é que você coloque o método em prática.

A proposta é:

Produzir o bolo gelado ensinado, precificar e testar as vendas aplicando o que foi ensinado durante o desafio.

E agora eu te desafio a fazer a receita do Bolo Gelado de Chocolate e também faturar no mínimo R\$1.000,00 em até 7 dias.

Não perca nenhuma aula do nosso desafio, clique no botão abaixo para ficar por dentro de tudo:

[Cronograma do Desafio](#)

😁 Me acompanhe no Instagram para mais conteúdos:

[@brunarebelo no Instagram](#)

😁 Faça parte da #cakelovers no Telegram:

[Grupo Cakelover no Telegram](#)